

# Nebenverdienst Blueprint *für Mamas*

**Mamas-Business.de**  
by Mandy Drabe



# Inhaltsverzeichnis

Kapitel 1: Grundlagen des Online-Verdienstes	7
Kapitel 2: Erste Schritte	12
Kapitel 4: Aufbau einer persönlichen Marke	16
Kapitel 5: Deine Einladung zum Erfolg	21
Abschließende Worte	25

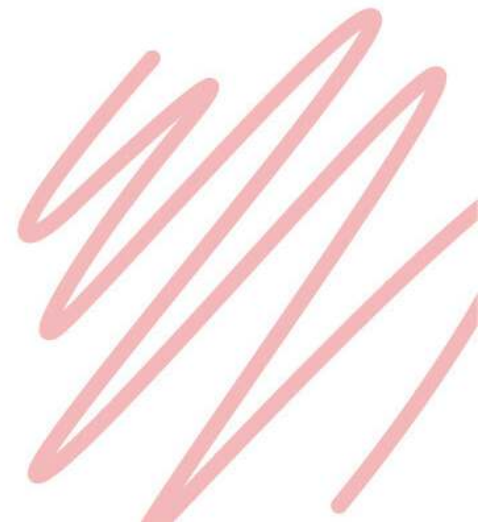
Hallo liebe Mamas,

mein Name ist Mandy Drabe, und ich freue mich riesig, dass du hier bist. Wie du bin auch ich eine Mama, die den Spagat zwischen Windeln wechseln, Kinder zur Schule bringen und dem Wunsch, finanziell unabhängig zu sein, meistern wollte. Ich weiß, wie herausfordernd es sein kann, sich Zeit für sich selbst zu nehmen, geschweige denn ein eigenes Einkommen aufzubauen. Aber glaub mir, es ist möglich, und ich bin hier, um dir zu zeigen, wie.

Als ich begonnen habe, nach Möglichkeiten zu suchen, online Geld zu verdienen, fühlte ich mich oft überwältigt und verloren in der Fülle von Informationen. Es gab so viele Wege, aber welcher war der richtige für mich? Ich machte es mir zur Aufgabe, all diese Fragen zu beantworten, nicht nur für mich, sondern auch für andere Mütter da draußen, die sich in einer ähnlichen Situation befinden.

In diesem E-Book teile ich alles, was ich auf meinem Weg gelernt habe. Von den ersten Schritten im Online-Business, über den Aufbau einer persönlichen Marke bis hin zu spezifischen Strategien, mit denen du als Mama von Zuhause aus Geld verdienen kannst. Ich möchte dir nicht nur theoretisches Wissen vermitteln, sondern praktische Tipps und Tricks an die Hand geben, die du sofort umsetzen kannst.

Dieses E-Book ist für dich, wenn du dir ein solides Einkommen von Zuhause aus aufbauen möchtest, ohne dass deine Rolle als Mama zu kurz kommt. Ich zeige dir, wie du deine Zeit effektiv nutzt, deine Leidenschaften in ein Einkommen verwandeln kannst und dabei trotzdem genug Zeit für deine Familie hast.



Die Suche nach einer Möglichkeit, von Zuhause aus Geld zu verdienen, wurde schnell zu meiner Mission. Ich stolperte durch Blogs, Videos und Foren, saugte jede Information auf, die ich finden konnte. Es war kein leichter Weg, und oft fühlte ich mich überfordert von der Menge an Möglichkeiten und Ratschlägen. Doch mit der Zeit fand ich meinen Weg: Ich begann zu bloggen, entdeckte die Welt des Affiliate-Marketings und tauchte tief in das E-Commerce ein. Jeder kleine Erfolg motivierte mich, weiterzumachen und noch mehr zu lernen.

## Warum finanzielle Unabhängigkeit für Mütter so wichtig ist

Bereit, diesen spannenden Weg mit mir zu gehen? Dann lass uns gemeinsam die ersten Schritte machen. Ich bin an deiner Seite, liebe Mama, und gemeinsam können wir Großes erreichen.

## Meine Geschichte: Der Beginn eines Abenteuers

Mein Abenteuer begann vor einigen Jahren, als ich zum ersten Mal Mama wurde. Es war eine Zeit voller Glück, aber auch neuer Herausforderungen. Plötzlich waren da ein kleiner Mensch und eine riesige Verantwortung, die mein Leben komplett umkrempelten. Während ich diese neue Rolle mit Liebe und Hingabe annahm, spürte ich tief in mir den Wunsch, finanziell unabhängig zu sein. Ich wollte beitragen, unsere Familienträume zu verwirklichen, ohne dabei wichtige Momente mit meinem Kind zu verpassen.

Finanzielle Unabhängigkeit bedeutet Freiheit. Freiheit, Entscheidungen zu treffen, die das Beste für unsere Familie sind, ohne dabei von finanziellen Einschränkungen gelehrt zu werden. Es geht nicht darum, reich zu sein, sondern die Sicherheit zu haben, dass wir für unsere Liebsten sorgen können, in guten wie in schlechten Zeiten.

Als Mütter geben wir so viel von uns selbst – Liebe, Zeit, Energie. Doch oft vergessen wir dabei, auch in unsere eigene Zukunft und Sicherheit zu investieren. Finanzielle Unabhängigkeit gibt uns die Kraft zurück, die Kontrolle über unser Leben und unsere Träume zu behalten. Es ermöglicht uns, ein Vorbild für unsere Kinder zu sein, ihnen zu zeigen, dass man mit Entschlossenheit und harter Arbeit seine Ziele erreichen kann.

## Was du in diesem E-Book lernen wirst







In diesem E-Book teile ich mit dir nicht nur meine Geschichte und die Lektionen, die ich gelernt habe, sondern auch praktische Anleitungen, wie du deinen eigenen Weg zur finanziellen Unabhängigkeit als Mama beschreiten kannst. Du wirst lernen:

- Wie du herausfindest, welche Art von Online-Business zu dir passt
- Die ersten Schritte, um dein Business zu starten, ohne dabei überwältigt zu werden
- Wie du deine Zeit effektiv managst, um Familie und Arbeit unter einen Hut zu bringen
- Strategien, um deine Online-Präsenz aufzubauen und deine Zielgruppe zu erreichen
- Konkrete Möglichkeiten, online Geld zu verdienen – angefangen beim Bloggen über Freelancing bis hin zu E-Commerce und Online-Kursen

Jeder Abschnitt dieses E-Books ist darauf ausgelegt, dir nicht nur Wissen, sondern auch das nötige Werkzeug an die Hand zu geben, um aktiv zu werden. Es ist meine Hoffnung, dass du durch diese Seiten inspiriert wirst, deinen eigenen Weg zu gehen und zu entdecken, wie erfüllend es sein kann, als Mama finanziell unabhängig zu sein.



01

# Kapitel 1: Grundlagen des Online-Verdienstes





Das Internet hat uns eine Welt voller Möglichkeiten eröffnet, um von zu Hause aus Geld zu verdienen. Ob du nun dein eigenes Business aufbauen, als Freiberuflerin arbeiten oder einfach nur ein zusätzliches Einkommen generieren möchtest, es gibt unzählige Wege, dies zu tun. In diesem Abschnitt möchte ich einige der beliebtesten Methoden vorstellen:



# Verschiedene Wege, online Geld zu verdienen



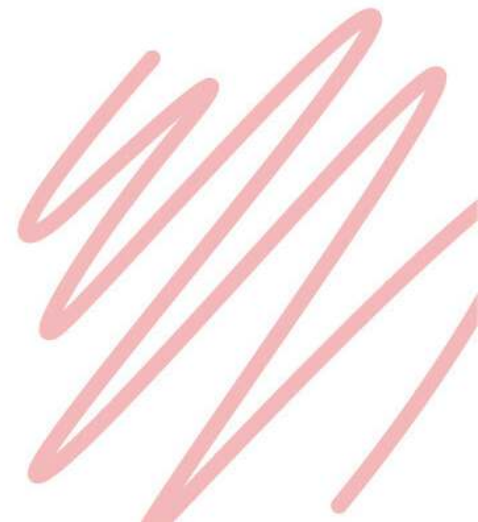
1. **Freelancing:** Biete deine Fähigkeiten und Dienstleistungen online an. Von Schreiben und Grafikdesign bis hin zu Programmierung und Beratung, Freelancing ermöglicht es dir, flexibel zu arbeiten und Projekte auszuwählen, die zu dir passen.
2. **E-Commerce:** Verkaufe Produkte online, entweder durch Dropshipping oder mit einem eigenen Lager. E-Commerce bietet dir die Möglichkeit, eine Marke aufzubauen und eine breite Palette von Produkten anzubieten.
3. **Affiliate-Marketing:** Verdiane Provisionen, indem du Produkte oder Dienstleistungen anderer Unternehmen bewirbst. Dies kann durch Blogbeiträge, soziale Medien oder E-Mail-Marketing geschehen.
4. **Online-Kurse:** Teile dein Wissen und deine Expertise durch die Erstellung und den Verkauf von Online-Kursen. Dies ist eine großartige Möglichkeit, passives Einkommen zu generieren und gleichzeitig anderen zu helfen. Hier kannst du dir fertige Online Kurse erstellen lassen.
5. **Nischenseiten:** Erstelle Websites, die sich auf spezifische Nischen konzentrieren, um Traffic zu generieren und Einkommen durch Werbung, Affiliate-Marketing oder den Verkauf eigener Produkte zu erzielen.

Für die Erstellung von Nischenseiten und Online-Kursen empfehle ich den Anbieter **Webpirat**. Sie bieten professionelle Unterstützung, um deine Ideen effektiv umzusetzen und deine Online-Präsenz zu stärken. Dort habe ich übrigens auch meine eigene Website erstellen lassen.

# Vor- und Nachteile der verschiedenen Methoden

Jede Methode hat ihre eigenen Vor- und Nachteile, die du sorgfältig abwägen solltest:

- **Freelancing** bietet große Flexibilität, erfordert aber auch Disziplin und die Fähigkeit, neue Kunden zu gewinnen.
- **E-Commerce** kann sehr lukrativ sein, bringt jedoch Anfangsinvestitionen und das Risiko von Lagerbeständen mit sich.
- **Affiliate-Marketing** ist eine einfache Möglichkeit, zu starten, hängt aber stark von deinem Traffic und deiner Fähigkeit ab, überzeugende Inhalte zu erstellen.
- **Online-Kurse** bieten passives Einkommen, erfordern jedoch Zeit und Mühe in der Erstellung und Promotion.
- **Nischenseiten** sind ideal, um eine spezifische Zielgruppe zu erreichen, benötigen aber kontinuierliche Inhaltsaktualisierungen und SEO-Optimierung.

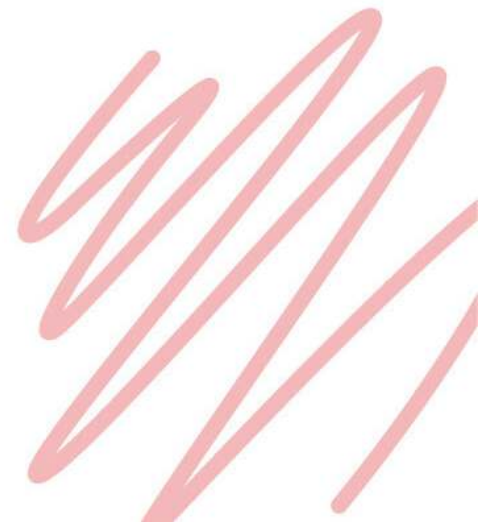


# Bestimmung der richtigen Nische und Zielgruppe

Der Schlüssel zum Erfolg in jedem dieser Bereiche ist die Auswahl einer Nische und Zielgruppe, die zu dir passt. Eine Nische zu finden, bedeutet, einen spezifischen Markt oder ein Interessengebiet zu identifizieren, für das du leidenschaftlich bist und das gleichzeitig eine Nachfrage hat. Deine Zielgruppe sind die Menschen, die am meisten von deinen Produkten oder Dienstleistungen profitieren.

- Überlege, welche Probleme du lösen oder welche Bedürfnisse du erfüllen kannst.
- Identifiziere, wer am meisten von deinem Angebot profitieren würde.
- Untersuche den Markt, um sicherzustellen, dass eine Nachfrage besteht.

Die Wahl der richtigen Nische und das Verständnis deiner Zielgruppe sind entscheidend für den Aufbau eines erfolgreichen Online-Business. Es ermöglicht dir, gezielter zu vermarkten und stärkere Verbindungen zu deinen Kunden aufzubauen.





02

# Kapitel 2: Erste Schritte



Jetzt, wo wir uns einen Überblick über die verschiedenen Möglichkeiten verschafft haben, wie du online Geld verdienen kannst, lass uns darüber sprechen, wie du die ersten Schritte machst. Dieser Abschnitt ist wie das erste Kapitel eines neuen Lebensabschnitts – voller Hoffnung, Erwartung und ein bisschen Unsicherheit. Aber keine Sorge, ich bin hier, um dich zu begleiten.

## Realistische Ziele und Erwartungen setzen

Der Anfang kann überwältigend sein, besonders wenn du siehst, wie viel andere erreicht haben. Aber erinnere dich, jeder hat klein angefangen. Es ist wichtig, dass wir uns realistische Ziele setzen. Ein Ziel könnte sein, in den ersten drei Monaten deinen ersten Online-Kurs zu erstellen oder in einem halben Jahr regelmäßig Einkommen durch Affiliate-Marketing zu erzielen. Was auch immer es ist, schreibe es auf und mach es messbar.

Erwarte nicht, über Nacht erfolgreich zu sein. Die Reise ist lang und erfordert Geduld und Ausdauer. Aber denk daran, jede kleine Aktion bringt dich deinem Ziel näher. Feiere die kleinen Siege – der erste verkaufte Kurs, die erste Affiliate-Provision, der erste Kommentar auf deinem Blog. Das sind die Momente, die zählen und dich motivieren weiterzumachen.

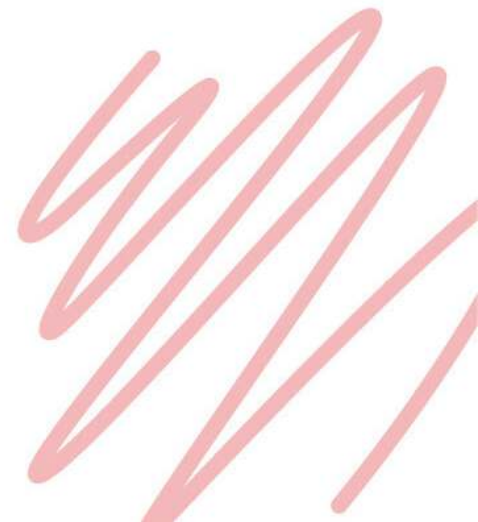
# Zeitmanagement für Mütter

Als Mütter sind wir Meisterinnen der Organisation – wir jonglieren täglich mit hundert verschiedenen Aufgaben. Aber wenn es um das Aufbauen eines Online-Business geht, braucht es ein bisschen mehr als das übliche Multitasking. Hier sind ein paar Tipps, wie du Arbeit und Familie unter einen Hut bringen kannst:

- **Plane deinen Tag im Voraus.** Wisse, was du erreichen möchtest und wann du an deinem Business arbeiten kannst. Vielleicht, wenn die Kinder in der Schule sind oder nachts schlafen.
- **Setze Prioritäten.** Nicht alles kann sofort erledigt werden, und das ist in Ordnung. Entscheide, was am wichtigsten ist, und konzentriere dich darauf.
- **Nutze Tools und Ressourcen.** Es gibt so viele kostenlose und bezahlbare Tools, die dir helfen können, effizienter zu sein. Von Zeitmanagement-Apps bis hin zu Vorlagen für deinen Blog oder Newsletter.

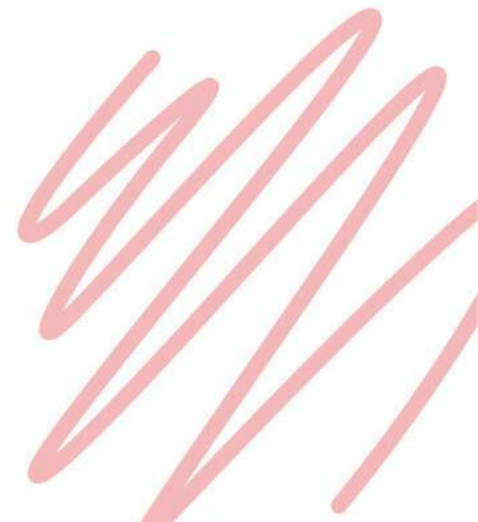
## Grundlegende Tools und Ressourcen

Um zu starten, brauchst du nicht viel – aber ein paar grundlegende Tools und Ressourcen sind essentiell. Ein Laptop und eine zuverlässige Internetverbindung sind offensichtlich ein Muss. Aber denke auch über folgendes nach:



- **Eine Plattform für deinen Blog oder Online-Shop.** Es gibt viele benutzerfreundliche Optionen wie WordPress oder Shopify, die speziell für Anfänger konzipiert sind.
- **Ein Planungstool.** Apps wie Trello oder Asana können Wunder wirken, um deine Projekte und täglichen Aufgaben zu organisieren.
- **Ein einfaches Buchhaltungssystem.** Gerade am Anfang ist es wichtig, den Überblick über Einnahmen und Ausgaben zu behalten. Tools wie Excel oder sogar spezielle Software können dabei helfen.

Und schließlich, vergiss nicht, dich mit einer Community zu vernetzen. Es gibt so viele von uns da draußen, und der Austausch mit anderen Müttern, die dasselbe durchmachen, kann unglaublich wertvoll sein. Egal, ob in Facebook-Gruppen, Foren oder bei lokalen Meetups – finde deine Tribe.





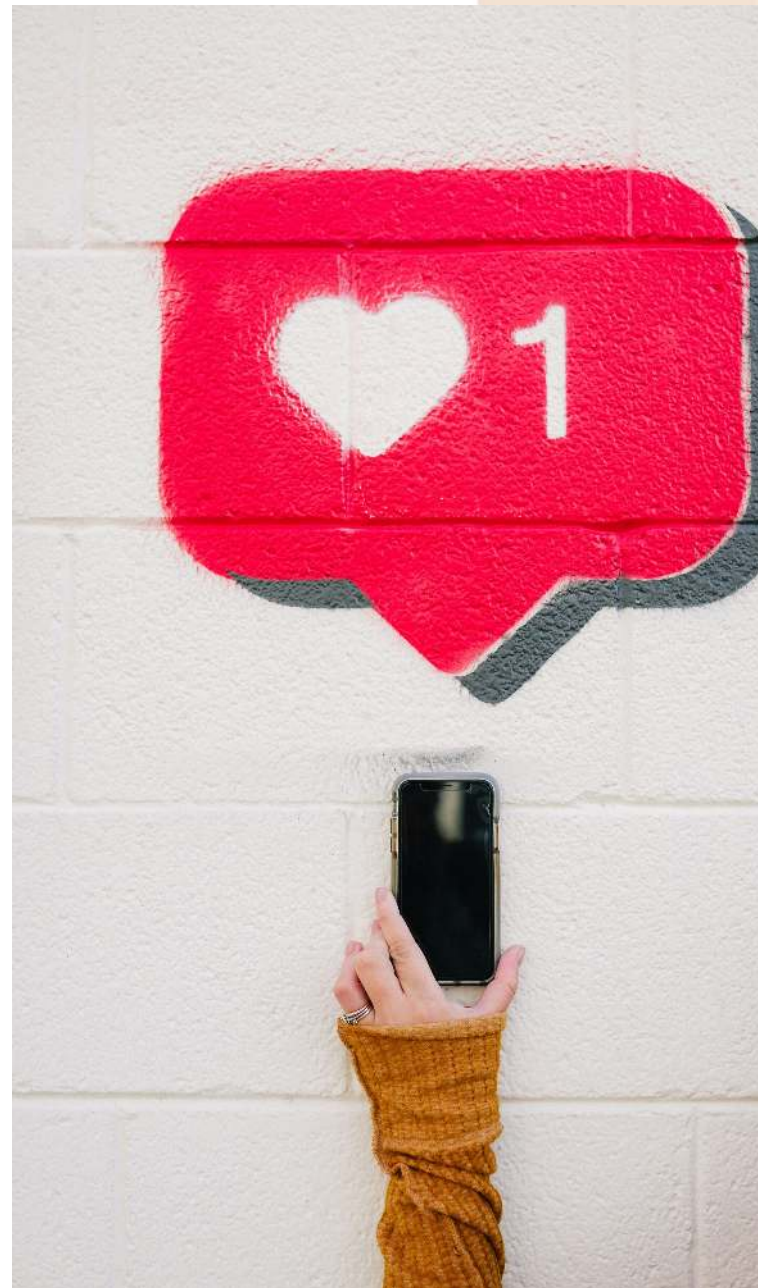
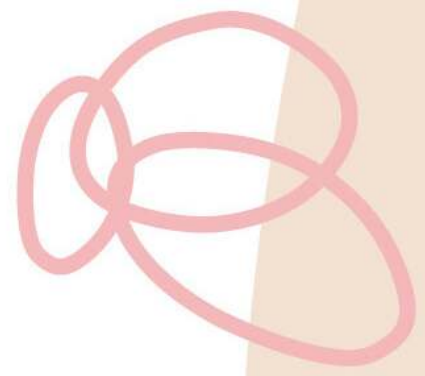
03

# Kapitel 4: Aufbau einer persönlichen Marke

In unserer digitalen Welt ist eine starke persönliche Marke so wichtig wie das liebevolle Zuhause, das wir für unsere Familien schaffen. Wenn ich zurückdenke, an die Anfänge meiner Reise ins Online-Business, erinnere ich mich daran, wie einschüchternd der Gedanke war, meine eigene Marke aufzubauen. Aber ich habe etwas Wichtiges gelernt: Es geht nicht darum, perfekt zu sein. Es geht darum, echt zu sein.

## Warum deine Online-Präsenz zählt

Stell dir vor, du gehst auf einen Spielplatz und triffst eine andere Mutter mit ähnlichen Interessen und Werten wie du. Ihr versteht euch sofort. Das ist genau das Gefühl, das du online vermitteln möchtest. Eine starke Online-Präsenz hilft dir, Menschen zu finden, die deine Leidenschaften teilen, und baut eine Brücke des Vertrauens und der Verbindung.







## Wie du authentisch bleibst und deine Marke aufbaust

Denk an deine Lieblingsmarken. Was fällt dir an ihnen auf? Wahrscheinlich, dass du genau weißt, wofür sie stehen, und dass sie eine klare Botschaft haben, die dich anspricht. Genau das wollen wir auch für deine Marke erreichen. Eine starke Online-Präsenz hilft dir, Vertrauen aufzubauen, deine Expertise zu zeigen und eine Gemeinschaft um dich herum zu schaffen. Es ist der erste Schritt, um aus Interessenten treue Kunden zu machen.





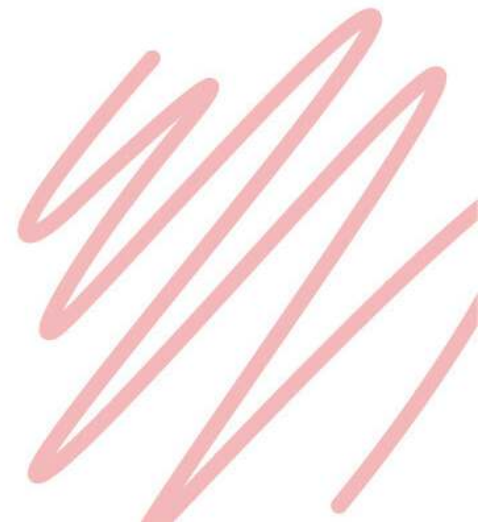
1. **Sei du selbst.** Das klingt vielleicht abgedroschen, aber es ist der wichtigste Rat von allen. Deine Einzigartigkeit ist deine Stärke. Teile deine Geschichte, deine Erfahrungen und deine Leidenschaften. Das macht dich relatable und echt.
2. **Kenne deine Zielgruppe.** Verstehen, wer du erreichen möchtest, ist entscheidend. Was sind ihre Bedürfnisse, Wünsche und Probleme? Wie kannst du ihnen helfen oder Wert bieten?
3. **Konsistenz ist der Schlüssel.** Sorge dafür, dass deine Botschaften, dein visuelles Erscheinungsbild und deine Werte über alle Kanäle hinweg konsistent sind. Das schafft Wiedererkennungswert und Vertrauen.
4. **Erzähle eine Geschichte.** Menschen lieben Geschichten. Sie sind der beste Weg, um eine emotionale Verbindung aufzubauen. Teile deine Reise, die Höhen und Tiefen, und wie du da angekommen bist, wo du jetzt bist.

# Social-Media: Dein Fenster zur Welt

Social Media kann überwältigend sein, ich weiß. Aber es ist auch ein wunderbares Werkzeug, um deine Stimme zu finden und zu teilen. Du musst nicht überall sein. Wähle ein oder zwei Plattformen, die sich richtig anfühlen und wo du glaubst, deine Zielgruppe am besten erreichen zu können.

Denk daran, Social Media ist wie das Wohnzimmer für deine Online-Freunde. Lade sie ein, sei eine gute Gastgeberin, teile deine Gedanken und Geschichten und höre zu, was sie zu sagen haben. Und vergiss nicht, Bilder und Videos sind wie das Fotoalbum auf deinem Couchtisch – sie erzählen die Geschichten, die Worte manchmal nicht können.

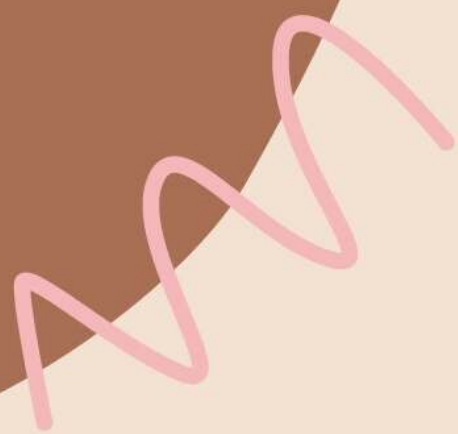
Planung ist wichtig, aber Flexibilität ist der Schlüssel. Nutze Tools, um Inhalte vorzubereiten, aber sei auch bereit, spontan zu sein. Ein ungeplantes Foto, ein spontanes Live-Video – diese Echtheit ist unbezahlbar.





04

# Kapitel 5: Deine Einladung zum Erfolg





Ich weiß, dass der Weg zum eigenen Online-Business voller Fragen und Unsicherheiten sein kann. „**Wo fange ich an?**“, „**Welche Tools nutze ich?**“, „**Wie manage ich alles neben meinem Mama-Alltag?**“ – diese Fragen kennen wir alle. Deshalb habe ich einen Online-Kurs erstellt, der genau hier ansetzt.

## Warum dieser Kurs?

Weil ich genau dort war, wo du jetzt bist. Ich habe den Dschungel durchquert, bin gestolpert, habe aber auch viel gelernt. Und jetzt möchte ich dieses Wissen in einer kompakten und, ja, ich wage es zu sagen, idiotensicheren Anleitung zusammenfassen. Alles, was ich gelernt habe, von den besten Strategien über die nützlichsten Websites bis hin zu den effektivsten Tools, habe ich in diesen Kurs gepackt.

Hier klicken für mehr  
Informationen





Dieser Kurs ist mehr als nur eine Sammlung von Tipps – es ist der Schlüssel, um dein eigenes funktionierendes Online-Business aufzubauen. Es ist eine Schritt-für-Schritt-Anleitung, die dich von der Idee bis zur Umsetzung begleitet. Und das Beste? Du kannst alles in deinem eigenen Tempo angehen, neben Tee trinken, Windeln wechseln und Kinder ins Bett bringen.

## Was wirst du lernen?

- **Die Grundlagen:** Du wirst die Grundlagen eines erfolgreichen Online-Business verstehen und wie du deine Ideen in die Realität umsetzen kannst.
- **Strategien und Planung:** Lerne, wie du effektive Strategien entwickelst und einen Plan erstellst, der wirklich funktioniert – auch wenn das Leben als Mama mal wieder unvorhersehbar ist.
- **Tools und Ressourcen:** Ich teile meine persönliche Toolbox mit dir – alles, was du brauchst, um loszulegen. Von der Auswahl der richtigen Plattform für deinen Blog oder Shop bis hin zu Marketing-Tools, die dir helfen, sichtbar zu werden.
- **Zeitmanagement:** Erfahre, wie du deine Zeit effizient nutzen kannst, damit dein Business wächst, ohne dass deine Familie zu kurz kommt.

## Warum jetzt der perfekte Zeitpunkt ist

Es gibt nie den „perfekten“ Zeitpunkt, um etwas Neues zu starten – besonders nicht, wenn man Mama ist. Aber es gibt den „richtigen“ Zeitpunkt, und der ist jetzt. Warum? Weil du es dir verdient hast, deinen Traum zu leben. Weil deine Familie es verdient, eine glückliche und erfüllte Mama zu haben. Und weil wir, in dieser wunderbaren Gemeinschaft von Müttern, die alle dasselbe Ziel verfolgen, uns gegenseitig unterstützen können.

## Wie du teilnehmen kannst

Wenn du bereit bist, den nächsten Schritt zu gehen, dann besuche meine Website und melde dich für den Kurs an. Es ist Zeit, dein Potenzial zu entfalten und die Reise zu beginnen, die dein Leben verändern wird. Und ich bin hier, um dich auf jedem Schritt dieses Weges zu begleiten.



05

# Abschließende Worte

Wir sind am Ende dieses kleinen, aber hoffentlich wertvollen E-Books angekommen. Bevor wir uns verabschieden, möchte ich die Gelegenheit nutzen, um dir von Herzen zu danken. Danke, dass du mir deine Zeit und dein Vertrauen geschenkt hast, um gemeinsam diesen Weg zu erkunden. Es bedeutet mir unglaublich viel, meine Erfahrungen und Erkenntnisse mit dir teilen zu dürfen.

Ich hoffe, dass du in diesen Seiten Inspiration, Motivation und vor allem praktische Tipps gefunden hast, die dir auf deinem Weg zur finanziellen Unabhängigkeit und zum Aufbau deines eigenen Online-Business helfen werden. Erinnerung dich daran, dass jeder Schritt, auch wenn er klein erscheint, dich deinem Ziel näherbringt. Und vergiss nie, dass deine Rolle als Mama und deine Träume von einem eigenen Business keine Gegensätze sind, sondern sich wunderbar ergänzen können.

Das Wichtigste, das ich dir mit auf den Weg geben möchte, ist, an dich zu glauben. Du hast das Talent, die Leidenschaft und die Fähigkeit, Großes zu erreichen. Ja, es wird Herausforderungen geben, und ja, manchmal wirst du zweifeln. Aber denk daran, dass du nicht allein bist. Wir sind eine Gemeinschaft von Müttern, die alle dasselbe Ziel verfolgen – ein erfülltes Leben zu führen, in dem wir für unsere Familien sorgen und gleichzeitig unseren Träumen nachgehen können.

Wenn du Fragen hast oder Unterstützung auf deinem Weg benötigst, zögere nicht, mich zu kontaktieren. Ich bin hier, um dir zu helfen und dich zu unterstützen, so wie du es mit deinem Interesse und Engagement für mich getan hast. Ich dir alles Gute auf deiner Reise. Möge sie von Erfolg, Freude und zahlreichen Lernmomenten geprägt sein. Denk daran, du bist stark, du bist fähig, und du kannst alles erreichen, was du dir vornimmst.

Mit herzlichen Grüßen und den besten Wünschen,

**Mandy**



# Nebenverdienst Blueprint für Mamas

Als Mama und Unternehmerin weiß ich, wie herausfordernd es sein kann, Familie und den Traum von finanzieller Unabhängigkeit unter einen Hut zu bringen. Deshalb habe ich "Das Nebenverdienst Blueprint für Mamas" geschrieben – ein E-Book von mir für dich, um dir zu zeigen, dass es möglich ist.

In diesem kompakten Guide teile ich meine persönlichen Erfahrungen und gebe dir praktische Tipps, wie du Schritt für Schritt dein eigenes Online-Business aufbauen kannst, ohne dass deine Familie zu kurz kommt. Von der ersten Idee über das Zeitmanagement bis hin zum Aufbau einer starken Online-Präsenz – ich führe dich durch alle wichtigen Aspekte, die du für den Start benötigst. Lass uns gemeinsam diesen Weg gehen und zeigen, dass wir als Mamas alles erreichen können!



Ein E-Book von Mandy Drabe  
**Mamas-Business.de**